

МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«**Российский государственный гуманитарный университет**»
(ФГАОУ ВО «РГГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ, УПРАВЛЕНИЯ И ПРАВА

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра конституционного и международного права

ЮРИДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ И ВЭД

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

38.04.01 Экономика

Код и наименование направления подготовки/специальности

Международная торговля и управление внешнеэкономической
деятельностью

Наименование направленности (профиля)/ специализации

Уровень высшего образования: *магистратура*

Форма обучения: *очно-заочная*

РПД адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями
здоровья и инвалидов

Москва 2025

ЮРИДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ И ВЭД

Рабочая программа дисциплины

Составитель:

д. ю. н., профессор Булаков О.Н.

УТВЕРЖДЕНО

Протокол заседания

кафедры конституционного и международного права

от 25.10.2024 № 3

ОГЛАВЛЕНИЕ

1.	Пояснительная записка	4
1.1.	Цель и задачи дисциплины	4
1.2.	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций	4
1.3.	Место дисциплины в структуре образовательной программы	5
2.	Структура дисциплины	5
3.	Содержание дисциплины	5
4.	Образовательные технологии	7
5.	Оценка планируемых результатов обучения	7
5.1.	Система оценивания	7
5.2.	Критерии выставления оценок	7
5.3.	Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине	8
6.	Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	13
6.1.	Список источников и литературы	13
6.2.	Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»	14
6.3.	Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы	14
7.	Материально-техническое обеспечение дисциплины	14
8.	Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов	14
9.	Методические материалы	16
9.1.	Планы практических (семинарских) занятий.	16
9.2.	Методические рекомендации по подготовке письменных работ	21
	Приложение 1. Аннотация рабочей программы дисциплины	23

1. Пояснительная записка

1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины: углубление знаний в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности; формирование компетенций в области правовых основ международной торговли и управления внешнеэкономической деятельностью; освоение практических навыков подготовки и реализации внешнеэкономических контрактов.

Задачи:

- овладение правовыми и организационными основами регулирования внешнеторговой деятельности;
- освоение способностей анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности;
- развитие навыков в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности;
- развитие навыков профессиональной аргументации при юридической оценке внешнеэкономической деятельности и принятии управленческих решений.

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций.

Изучение дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Компетенция	Индикаторы компетенций	Результаты обучения
ПК-1 Способен организовать работу по международной торговле и управлению внешнеэкономической деятельностью	ПК – 1.2 Обобщает и систематизирует требования законодательства Российской Федерации и требования международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности	Знать: - правовые и организационные основы регулирования внешнеторговой деятельности; - сущность внешнеторговых и иных внешнеэкономических операций, виды внешнеторговых сделок, способы их оформления и порядок подписания, специфику совершения сделок на различных рынках; - характер договорных отношений между участниками внешнеэкономической деятельности, применяемые виды договоров, их основные условия, специфику взаимоотношения сторон при экспорте и импорте товаров; - содержание контрактов, их постатейные условия, обеспечивающие интересы отечественных участников внешнеэкономической деятельности, применение типовых форм контрактов и общих условий поставки товаров. Уметь: - анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности; - составлять и обрабатывать необходимые документы, необходимые для установления внешнеэкономических связей с зарубежными контрагентами; - оформлять необходимый комплекс внешнеторговых документов для осуществления внешнеэкономической деятельности; - анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности.

		<p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - понятийным аппаратом в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности; - навыками использования нормативных правовых документов во внешнеэкономической деятельности; - навыками профессиональной аргументации при юридической оценке внешнеэкономической деятельности и принятии управленческих решений; - способностью составления международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности.
--	--	---

1.3. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы

Дисциплина «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений, блока дисциплин учебного плана.

Для освоения дисциплины необходимы знания, умения и владения, сформированные в ходе изучения следующих дисциплин и прохождения практик: «Национальное регулирование деятельности компаний в системе мер торговой политики», «Таможенно-тарифное регулирование в международной торговле», «Международные статистические базы данных. Продвинутый уровень», «Налогообложение международных торговых операций».

В результате освоения дисциплины формируются знания, умения и владения, необходимые для изучения следующих дисциплин и прохождения практик: «Организация международных закупок», «Логистическая инфраструктура в международной торговле», «Производственная практика (Практика по профилю профессиональной деятельности)».

2. Структура дисциплины

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 з.е., 108 академических часа.

Структура дисциплины для очно-заочной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Семестр	Тип учебных занятий	Количество часов
4	Лекции	12
4	Семинары	12
Всего:		24

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 84 академических часа.

3. Содержание дисциплины

Тема 1. Содержание международной торговли и управление внешнеэкономической деятельностью.

- Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических сделок;
- Формы внешнеэкономической деятельности;
- Глобальные производственно-сбытовые цепочки и внешнеэкономические связи;
- Роль транснациональных корпораций в формировании международной торговли;
- Влияние основных тенденций развития мировой экономики на внешнеэкономическую деятельность стран мира;

- Малый и средний бизнес и его роль в развитии международной торговли;
- Глобальные производственно-сбытовые цепочки и торговля;
- Внешнеторговая и внешнеинвестиционная политика Российской Федерации.

Тема 2. Международные организации и их роль в регулировании международной торговли и внешнеэкономической деятельности.

- Международные экономические организации. Признаки, предпосылки образования, классификация;
- Роль ВТО, ЕАЭС, ШОС и БРИКС в унификации методов регулирования международной торговли;
- Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД);
- Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ);
- Международная торговая палата и международный валютный фонд;
- Группа Всемирного банка.

Тема 3. Договор международной купли-продажи товаров.

- Структура и содержание внешнеторгового контракта;
- Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС;
- Требования к содержанию внешнеторговых договоров купли-продажи товаров по законодательству Российской Федерации;
- Виды контрактов международной купли-продажи;
- Особенности содержания договоров на поставку комплектного оборудования, куплю-продажу сырья;
- Типовые контракты международной купли-продажи.

Тема 4. Способы обеспечения исполнения обязательств внешнеторговых сделок.

- Классификация способов обеспечения исполнения обязательств;
- Понятие и виды неустоек;
- Залог. Сущность, виды, особенности;
- Понятие поручительства. Виды гарантий;
- Уступка требования и перевод долга;
- Факторинг и франчайзинг. Понятие, виды, механизм;
- Форфейтинг. Понятие, механизм;
- Условия контракта. Резервирование права собственности на товар, задаток, аванс, лучшие формы расчетов;
- Страхование валютных рисков;
- Принудительный порядок выполнения обязательств.

Тема 5. Внешнеторговые операции купли-продажи интеллектуальной собственности. Лицензирование, инжиниринг.

- Интеллектуальная собственность. Понятие, объекты, классификация прав;
- Патентуемые и непатентуемые научно-технические знания. Отличительные особенности ноу-хау;
- Международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности;
- Соглашения о международном лицензировании, их виды, содержание. Методы определения лицензионного вознаграждения.

Тема 6. Управление и анализ эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.

- Организация внешнеэкономической деятельности предприятия;
- Планирование внешнеэкономической деятельности на предприятии;

- Анализ внешнеэкономической деятельности предприятия;
- Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятия.

4. Образовательные технологии

Для проведения учебных занятий по дисциплине используются различные образовательные технологии. Для организации учебного процесса может быть использовано электронное обучение и (или) дистанционные образовательные технологии.

5. Оценка планируемых результатов обучения

5.1. Система оценивания

Форма контроля	Максимальное количество баллов	
	За одну работу	Всего
1. Участие в дискуссии по теоретическим вопросам на семинарских занятиях	2 балла	6 баллов
2. Опрос	4 балла	12 баллов
3. Подготовка доклада	7 баллов	7 баллов
4. Защита творческой работы	15 баллов	15 баллов
5. Контрольная работа	20 баллов	20 баллов
Промежуточная аттестация (зачет)		40 баллов
Итого за семестр		100 баллов

Полученный совокупный результат (максимум 100 баллов) конвертируется в традиционную шкалу оценок и в шкалу оценок Европейской системы переноса и накопления кредитов (EuropeanCreditTransferSystem; далее – ECTS) в соответствии с таблицей:

100- балльная шкала	Традиционная шкала		Шкала ECTS
95-100	отлично	зачтено	A
83-94			B
68-82	хорошо		C
56-67			D
50-55			E
20-49	неудовлетворительно	не зачтено	FX
0-19			

5.2. Критерии выставления оценок

Баллы/шкала ECTS	Оценка по дисциплине	Критерии оценки результатов обучения по дисциплине
100-83/ А, В	«отлично»/ «зачтено (отлично)»/ «зачтено»	Выставляется обучающемуся, если он глубоко и прочно усвоил теоретический и практический материал, может продемонстрировать это на занятиях и в ходе промежуточной аттестации. Обучающийся исчерпывающе и логически стройно излагает учебный материал, умеет увязывать теорию с практикой, справляется с решением задач профессиональной направленности высокого уровня сложности, правильно обосновывает принятые решения. Свободно ориентируется в учебной и профессиональной литературе. Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации. Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне - «высокий».
82-68/ С	«хорошо»/ «зачтено»	Выставляется обучающемуся, если он знает теоретический и практический материал, грамотно и по

	(хорошо)»/ «зачтено»	существу излагает его на занятиях и в ходе промежуточной аттестации, не допуская существенных неточностей. Обучающийся правильно применяет теоретические положения при решении практических задач профессиональной направленности разного уровня сложности, владеет необходимыми для этого навыками и приёмами. Достаточно хорошо ориентируется в учебной и профессиональной литературе. Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации. Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне - «хороший».
67-50/ D, E	«удовлетворительно» /«зачтено (удовлетворительно)»/ «зачтено»	Выставляется обучающемуся, если он знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает отдельные ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации. Обучающийся испытывает определённые затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, владеет необходимыми для этого базовыми навыками и приёмами. Демонстрирует достаточный уровень знания учебной литературы по дисциплине. Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации. Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне - «достаточный».
49-0/ F, FX	«неудовлетворительно»/ не зачтено	Выставляется обучающемуся, если он не знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает грубые ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации. Обучающийся испытывает серьёзные затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, не владеет необходимыми для этого навыками и приёмами. Демонстрирует фрагментарные знания учебной литературы по дисциплине. Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации. Компетенции на уровне «достаточный», закреплённые за дисциплиной, не сформированы.

5.3. Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости

Примерные темы для проведения дискуссии по теоретическим вопросам на семинарских занятиях по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД»

- 1) Содержание международной торговли и управление внешнеэкономической деятельностью.
- 2) Международные организации и их роль в регулировании международной торговли и внешнеэкономической деятельности.
- 3) Договор международной купли-продажи товаров.
- 4) Способы обеспечения исполнения обязательств внешнеторговых сделок.
- 5) Внешнеторговые операции купли-продажи интеллектуальной собственности. Лицензирование, инжиниринг.
- 6) Управление и анализ эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.

Примерные темы для проведения опроса по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД»

- 1) Что такое внешнеэкономическая деятельность и какие виды внешнеэкономических сделок вы знаете?
- 2) Перечислите основные формы внешнеэкономической деятельности и приведите примеры каждой из них
- 3) Как глобальные производственно-сбытовые цепочки влияют на внешнеэкономические связи между странами?
- 4) Какую роль играют транснациональные корпорации в развитии международной торговли? Какие основные тенденции развития мировой экономики влияют на внешнеэкономическую деятельность различных стран?
- 5) Как малый и средний бизнес участвует в международной торговле и какую роль он играет в этом процессе?
- 6) Как интегрированы глобальные производственно-сбытовые цепочки в современную систему международной торговли?
- 7) Каковы основные направления внешнеторговой и внешнеинвестиционной политики России?
- 8) Какие признаки и предпосылки образования международных экономических организаций вы можете назвать?
- 9) Какую роль играют ВТО, ЕАЭС, ШОС и БРИКС в унификации методов регулирования международной торговли?
- 10) Какова миссия и основные направления деятельности ЮНКТАД?
- 11) Какие задачи выполняет ЮНСИТРАЛ в области права международной торговли?
- 12) Какова роль Международной торговой палаты и Международного валютного фонда в международной торговле?
- 13) Какие функции выполняет Группа Всемирного банка в мировой экономике?
- 14) Из каких основных разделов состоит внешнеторговый контракт и что они включают?
- 15) Что такое ИНКОТЕРМС и какие базисные условия поставки они включают?
- 16) Какие требования предъявляются к содержанию внешнеторговых договоров купли-продажи товаров в России?
- 17) Перечислите основные виды контрактов международной купли-продажи и их особенности.
- 18) В чем заключаются особенности договоров на поставку комплектного оборудования и куплю-продажу сырья?
- 19) Что такое типовые контракты международной купли-продажи и как они используются?
- 20) Какие существуют способы обеспечения исполнения обязательств и как они классифицируются?
- 21) Что такое неустойка и какие виды неустоек вы знаете?
- 22) Что такое залог и какие виды залога существуют?
- 23) В чем заключается понятие поручительства и какие виды гарантий вы можете назвать?
- 24) Что такое уступка требования и перевод долга в контексте внешнеэкономической деятельности?
- 25) Что такое факторинг и какие виды факторинга существуют?
- 26) В чем заключается механизм форфейтинга и его особенности?
- 27) Какие условия контракта являются ключевыми и какие формы расчетов наиболее предпочтительны?
- 28) Какие методы страхования валютных рисков существуют и как они применяются?

- 29) Как осуществляется принудительный порядок выполнения обязательств в международной торговле?
- 30) Что такое интеллектуальная собственность?
- 31) Какие научно-технические знания могут быть патентуемы и непатентуемы?
- 32) Какие вам известны международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности?
- 33) Что такое лицензирование как форма коммерциализации интеллектуальной собственности.
- 34) Что такое инжиниринг и в чем заключается его роль в передаче технологий через международные границы.
- 35) Что такое франчайзинг как вид лицензионного соглашения в международной практике.
- 36) Назовите методы защиты интеллектуальной собственности при осуществлении внешнеэкономических операций.
- 37) В чем заключается организация внешнеэкономической деятельности предприятия?
- 38) Для чего осуществляется планирование внешнеэкономической деятельности на предприятии?
- 39) В чем сущность анализа внешнеэкономической деятельности предприятия?
- 40) Как оценивается экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятия?

Примерные темы для подготовки доклада по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД»

- 1) Формы международной торговли в современном мире.
- 2) Организация и управление внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.
- 3) Правовые аспекты деятельности транснациональных корпораций.
- 4) Влияние транснациональных корпораций на развитие национальных экономик.
- 5) Успешные кейсы малого и среднего предпринимательства по осуществлению международной торговли.
- 6) Внешнеторговая и внешнеинвестиционная политика Российской Федерации.
- 7) Роль и правовое положение международных экономических организаций.
- 8) Преимущества и вызовы членства в ВТО для развивающихся стран.
- 9) Внешнеэкономическая деятельность ЕАЭС: ключевые партнеры и соглашения.
- 10) История создания и развитие Шанхайской организации сотрудничества.
- 11) Финансовые инициативы и создание новых международных финансовых институтов странами-участниками БРИКС.
- 12) Деятельность международной торговой палаты и международного валютного фонда.
- 13) Роль Всемирного банка в международных финансовых организациях.
- 14) Основные принципы и регулирование договоров международной купли-продажи товаров.
- 15) Инкотермс: современные правила и их применение в международной торговле.
- 16) Правовые аспекты заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров.
- 17) Требования к содержанию внешнеэкономических договоров купли-продажи товаров по законодательству Российской Федерации.
- 18) Залог и его особенности в контексте внешнеэкономических сделок.

- 19) Факторинг и форфэтирование как способы обеспечения платежей в международной торговле.
- 20) Страхование как метод обеспечения исполнения обязательств по внешнеторговым контрактам.
- 21) Роль государственных и частных институтов в обеспечении исполнения обязательств по внешнеторговым сделкам.
- 22) Лицензирование как форма коммерциализации интеллектуальной собственности.
- 23) Инжиниринг и его роль в передаче технологий через международные границы.
- 24) Франчайзинг как вид лицензионного соглашения в международной практике.
- 25) Защита интеллектуальной собственности при осуществлении внешнеторговых операций.
- 26) Анализ успешных кейсов лицензирования интеллектуальной собственности в международной практике.
- 27) Основы управления внешнеэкономической деятельностью современного предприятия.
- 28) Оценка рисков во внешнеэкономической деятельности и методы их минимизации.
- 29) Правовые аспекты ведения внешнеэкономической деятельности: международные договоры и национальное законодательство.
- 30) Инновационные подходы в управлении внешнеэкономической деятельностью.

Темы для защиты творческой работы по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД» (ПК – 1.2)

- 1) Составление типового договора международной купли-продажи товаров.
- 2) Анализ и адаптация ИНКОТЕРМС для конкретного внешнеторгового контракта.
- 3) Правовые аспекты и особенности составления лицензионных договоров на интеллектуальную собственность.
- 4) Разработка комплексного договора международной поставки с учетом валютных и логистических рисков.
- 5) Составление договора международной купли-продажи с использованием аккредитива.
- 6) Неустойка в международной торговле: особенности и практика применения.
- 7) Договор международного франчайзинга: структура и ключевые положения.
- 8) Инжиниринг и трансфер технологий: составление договора на оказание инжиниринговых услуг.
- 9) Анализ и составление договора международной аренды оборудования.
- 10) Составление договора международной перевозки товаров.
- 11) Разработка договора международного факторинга.
- 12) Составление договора международного лизинга.
- 13) Договор международного строительного подряда: структура и ключевые положения.
- 14) Составление договора международной коммерческой концессии.
- 15) Правовые аспекты и составление договора международного торгового партнерства.
- 16) Составление договора международного дистрибьюторского соглашения.
- 17) Разработка договора международной совместной деятельности.
- 18) Составление договора международной перевозки опасных грузов.

- 19) Составление договора международного технологического трансфера.
- 20) Разработка договора международной гостиничной франшизы.

Вопросы для контрольной работы по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД»

- 1) Назовите основные законодательные акты, регулирующие внешнеторговую деятельность в Российской Федерации.
- 2) Какими полномочиями обладает ВТО в регулировании международной торговли?
- 3) Какими способами государство может осуществлять построение внешнеэкономической политики и ведения международной торговли?
- 4) Какие правовые инстанции уполномочены разрешать споры между участниками международной торговли?
- 5) Какую роль играют транснациональные корпорации в формировании внешнеэкономической деятельности государства?
- 6) В чем заключается различие в деятельности международной торговой палаты и международного валютного фонда?
- 7) Дайте юридическую характеристику деятельности ЕАЭС в области международной торговли.
- 8) В каких целях используется ИНКОТЕРМС в международных соглашениях?
- 9) Назовите ключевые характеристики международного договора купли-продажи.
- 10) Раскройте содержание внешнеторгового контракта.
- 11) Какие способы обеспечения исполнения обязательств вам известны?
- 12) В чем заключаются отличия между неустойкой и залогом как способов обеспечения исполнения обязательств?
- 13) В чем заключаются отличия факторинга и форфейтинга как способов обеспечения исполнения обязательств?
- 14) Какие виды гарантий во внешнеэкономической деятельности вам известны?
- 15) В каких случаях используется интеллектуальная собственность в международной торговле?
- 16) Что такое ноу-хау и какие существуют особенности его регистрации?
- 17) Какие международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности вам известны?
- 18) Что такое международное лицензирование и инжиниринг?
- 19) В чем заключается организация и планирование внешнеэкономической деятельности предприятия?
- 20) Каким образом производится оценка экономической эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия?

Оценочные средства (материалы) для промежуточной аттестации

Типовые контрольные вопросы для промежуточной аттестации (зачета) по дисциплине «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД»

- 1) Основные принципы международной торговли и их значение.
- 2) Понятие и методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
- 3) Правовые основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.
- 4) Полномочия органов государственной власти РФ в сфере международной торговли и ВЭД.
- 5) Международные договоры и соглашения, регулирующие международную торговлю.

- 6) Роль ВТО в регулировании международной торговли.
- 7) Правовые основы внешнеэкономической деятельности и их применение на практике.
- 8) Особенности правового регулирования электронной коммерции на международном уровне.
- 9) Разрешение споров в сфере международной торговли: правовые механизмы и процедуры.
- 10) Валютное регулирование и контроль во внешнеэкономической деятельности.
- 11) Транснациональные корпорации в международной торговле.
- 12) Внешнеторговая и внешнеинвестиционная политика Российской Федерации.
- 13) Деятельность международной торговой палаты и международного валютного фонда.
- 14) Деятельность ВТО и ЕАЭС в международной торговле.
- 15) Деятельность ШОС и БРИКС в международной торговле.
- 16) ИНКОТЕРМС и его применение в международных договорах.
- 17) Внешнеторговый контракт и его содержание.
- 18) Классификация способов обеспечения исполнения обязательств.
- 19) Неустойка. Понятие и виды.
- 20) Залог. Сущность, виды, особенности.
- 21) Понятие поручительства. Виды гарантий.
- 22) Уступка требования и перевод долга.
- 23) Факторинг. Понятие, виды, механизм.
- 24) Форфейтинг. Понятие, механизм.
- 25) Интеллектуальная собственность. Понятие, объекты, классификация прав.
- 26) Патентуемые и непатентуемые научно-технические знания. Отличительные особенности ноу-хау.
- 27) Международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности.
- 28) Соглашения о международном лицензировании, их виды, содержание. Методы определения лицензионного вознаграждения.
- 29) Организация и планирование внешнеэкономической деятельности предприятия.
- 30) Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятия.

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Список источников и литературы

Источники

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: от 30.11.1994 № 51-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения 08.12.2024).
2. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/ (дата обращения 08.12.2024).
3. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/ (дата обращения 08.12.2024).
4. "Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза". – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215314/ (дата обращения 08.12.2024).

Литература

Основная

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 395 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19636-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/559628>

2. Прокушев, Е. Ф. Основы внешнеэкономической деятельности Российской Федерации : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 118 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17240-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/568618>

3. Сысоева, Г. Ф. Анализ внешнеэкономической деятельности : учебник для вузов / Г. Ф. Сысоева, И. П. Малецкая, Е. Б. Абдалова ; под редакцией Г. Ф. Сысоевой. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 110 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17420-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/568265>

Дополнительная

4. Федякина, Л. Н. Международные экономические отношения в 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для вузов / Л. Н. Федякина. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 181 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07823-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/541303> (дата обращения: 30.01.2025).

5. Федякина, Л. Н. Международные экономические отношения в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для вузов / Л. Н. Федякина. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 374 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07824-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/541304> (дата обращения: 30.01.2025).

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимый для освоения дисциплины

Национальная электронная библиотека (НЭБ) www.rusneb.ru
ELibrary.ru Научная электронная библиотека www.elibrary.ru
Электронная библиотека Grebennikon.ru www.grebennikon.ru

6.3. Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Доступ к профессиональным базам данных: <https://liber.rsu.ru/ru/bases>

Информационные справочные системы:

1. Консультант Плюс
2. Гарант

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Для обеспечения дисциплины используется материально-техническая база образовательного учреждения: учебные аудитории, оснащённые компьютером и проектором для демонстрации учебных материалов.

Состав программного обеспечения:

1. Windows
2. Microsoft Office
3. Kaspersky Endpoint Security

8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

для слепых и слабовидящих:

- лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
- письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением, или могут быть заменены устным ответом;
- обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс;
- для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;
- письменные задания оформляются увеличенным шрифтом;
- экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

для глухих и слабослышащих:

- лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
- письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
- экзамен и зачёт проводятся в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.

для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
- письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением;
- экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Эти средства могут быть предоставлены университетом, или могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

для слепых и слабовидящих:

- в печатной форме увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;
- в форме аудиофайла.

для глухих и слабослышащих:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа.
- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа;
- в форме аудиофайла.

Учебные аудитории для всех видов контактной и самостоятельной работы, научная библиотека и иные помещения для обучения оснащены специальным оборудованием и учебными местами с техническими средствами обучения:

для слепых и слабовидящих:

- устройством для сканирования и чтения с камерой SARA CE;
- дисплеем Брайля PAC Mate 20;
- принтером Брайля EmBrailleViewPlus;
- для глухих и слабослышащих:

- автоматизированным рабочим местом для людей с нарушением слуха и слабослышащих;

- акустический усилитель и колонки;

для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- передвижными, регулируемые эргономическими партами СИ-1;
- компьютерной техникой со специальным программным обеспечением.

9. Методические материалы

9.1 Планы практических (семинарских) занятий

Семинарское занятие № 1

Цель занятия: изучить видов и формы внешнеэкономической деятельности в России, а также специфики внешнеторгового комплекса и его составляющих; ознакомиться с ключевыми международными организациями и их влиянием на регулирование международной торговли, а также проанализировать их роли в устранении торговых барьеров и развитии международной торговли.

Форма проведения – дискуссия и опрос.

Вопросы для дискуссии:

1. Содержание международной торговли и управление внешнеэкономической деятельностью.
2. Международные организации и их роль в регулировании международной торговли и внешнеэкономической деятельности.

Вопросы для проведения опроса:

1. Что такое внешнеэкономическая деятельность и какие виды внешнеэкономических сделок вы знаете?
2. Перечислите основные формы внешнеэкономической деятельности и приведите примеры каждой из них
3. Как глобальные производственно-сбытовые цепочки влияют на внешнеэкономические связи между странами?
4. Какую роль играют транснациональные корпорации в развитии международной торговли? Какие основные тенденции развития мировой экономики влияют на внешнеэкономическую деятельность различных стран?
5. Как малый и средний бизнес участвует в международной торговле и какую роль он играет в этом процессе?
6. Как интегрированы глобальные производственно-сбытовые цепочки в современную систему международной торговли?
7. Каковы основные направления внешнеторговой и внешнеинвестиционной политики России?
8. Какие признаки и предпосылки образования международных экономических организаций вы можете назвать?

9. Какую роль играют ВТО, ЕАЭС, ШОС и БРИКС в унификации методов регулирования международной торговли?
10. Какова миссия и основные направления деятельности ЮНКТАД?
11. Какие задачи выполняет ЮНСИТРАЛ в области права международной торговли?
12. Какова роль Международной торговой палаты и Международного валютного фонда в международной торговле?
13. Какие функции выполняет Группа Всемирного банка в мировой экономике?

Семинарское занятие № 2

Цель занятия: изучить основные аспекты заключения и регулирования международных торговых договоров, а также освоить методы и средства, обеспечивающие выполнение обязательств сторон в рамках внешнеторговых операций.

Форма проведения – дискуссия и опрос.

Вопросы для дискуссии:

1. Договор международной купли-продажи товаров.
2. Способы обеспечения исполнения обязательств внешнеторговых сделок.

Вопросы для проведения опроса:

1. Из каких основных разделов состоит внешнеторговый контракт и что они включают?
2. Что такое ИНКОТЕРМС и какие базисные условия поставки они включают?
3. Какие требования предъявляются к содержанию внешнеторговых договоров купли-продажи товаров в России?
4. Перечислите основные виды контрактов международной купли-продажи и их особенности.
5. В чем заключаются особенности договоров на поставку комплектного оборудования и куплю-продажу сырья?
6. Что такое типовые контракты международной купли-продажи и как они используются?
7. Какие существуют способы обеспечения исполнения обязательств и как они классифицируются?
8. Что такое неустойка и какие виды неустоек вы знаете?
9. Что такое залог и какие виды залога существуют?
10. В чем заключается понятие поручительства и какие виды гарантий вы можете назвать?
11. Что такое уступка требования и перевод долга в контексте внешнеэкономической деятельности?
12. Что такое факторинг и какие виды факторинга существуют?
13. В чем заключается механизм форфейтинга и его особенности?
14. Какие условия контракта являются ключевыми и какие формы расчетов наиболее предпочтительны?
15. Какие методы страхования валютных рисков существуют и как они применяются?
16. Как осуществляется принудительный порядок выполнения обязательств в международной торговле?

Семинарское занятие № 3

Цель занятия: изучить специфику международных сделок с интеллектуальной собственностью, включая лицензирование и инжиниринг, а также освоить процессы заключения таких соглашений; изучить методы управления внешнеторговыми

операциями и анализе экономической эффективности международной деятельности предприятий для повышения их конкурентоспособности.

Форма проведения – дискуссия и опрос.

Вопросы для дискуссии:

1. Внешнеторговые операции купли-продажи интеллектуальной собственности. Лицензирование, инжиниринг.

2. Управление и анализ эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.

Вопросы для проведения опроса:

1. Что такое интеллектуальная собственность?

2. Какие научно-технические знания могут быть патентуемы и непатентуемы?

3. Какие вам известны международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности?

4. Что такое лицензирование как форма коммерциализации интеллектуальной собственности.

5. Что такое инжиниринг и в чем заключается его роль в передаче технологий через международные границы.

6. Что такое франчайзинг как вид лицензионного соглашения в международной практике.

7. Назовите методы защиты интеллектуальной собственности при осуществлении внешнеторговых операций.

8. В чем заключается организация внешнеэкономической деятельности предприятия?

9. Для чего осуществляется планирование внешнеэкономической деятельности на предприятии?

10. В чем сущность анализа внешнеэкономической деятельности предприятия?

11. Как оценивается экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятия?

Семинарское занятие № 4

Цель занятия: самостоятельная работа по поиску и анализу лекционного материала, а также основной и дополнительной литературы, подготовка публичного выступления и работа с обратной связью.

Форма проведения – подготовка доклада.

Темы докладов:

1. Формы международной торговли в современном мире.

2. Организация и управление внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.

3. Правовые аспекты деятельности транснациональных корпораций.

4. Влияние транснациональных корпораций на развитие национальных экономик.

5. Успешные кейсы малого и среднего предпринимательства по осуществлению международной торговли.

6. Внешнеторговая и внешнеинвестиционная политика Российской Федерации.

7. Роль и правовое положение международных экономических организаций.

8. Преимущества и вызовы членства в ВТО для развивающихся стран.

9. Внешнеэкономическая деятельность ЕАЭС: ключевые партнеры и соглашения.

10. История создания и развитие Шанхайской организации сотрудничества.

11. Финансовые инициативы и создание новых международных финансовых институтов странами-участниками БРИКС.

12. Деятельность международной торговой палаты и международного валютного фонда.
13. Роль Всемирного банка в международных финансовых организациях.
14. Основные принципы и регулирование договоров международной купли-продажи товаров.
15. Инкотермс: современные правила и их применение в международной торговле.
16. Правовые аспекты заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров.
17. Требования к содержанию внешнеторговых договоров купли-продажи товаров по законодательству Российской Федерации.
18. Залог и его особенности в контексте внешнеторговых сделок.
19. Факторинг и форфэтирование как способы обеспечения платежей в международной торговле.
20. Страхование как метод обеспечения исполнения обязательств по внешнеторговым контрактам.
21. Роль государственных и частных институтов в обеспечении исполнения обязательств по внешнеторговым сделкам.
22. Лицензирование как форма коммерциализации интеллектуальной собственности.
23. Инжиниринг и его роль в передаче технологий через международные границы.
24. Франчайзинг как вид лицензионного соглашения в международной практике.
25. Защита интеллектуальной собственности при осуществлении внешнеторговых операций.
26. Анализ успешных кейсов лицензирования интеллектуальной собственности в международной практике.
27. Основы управления внешнеэкономической деятельностью современного предприятия.
28. Оценка рисков во внешнеэкономической деятельности и методы их минимизации.
29. Правовые аспекты ведения внешнеэкономической деятельности: международные договоры и национальное законодательство.
30. Инновационные подходы в управлении внешнеэкономической деятельностью.

Семинарское занятие № 5

Цель занятия: обобщение и систематизация требований законодательства Российской Федерации и требований международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности; самостоятельная работа по поиску и анализу лекционного материала, а также основной и дополнительной литературы

Форма проведения – защита творческой работы.

Темы творческих работ:

1. Составление типового договора международной купли-продажи товаров. Описание: Разработка структуры и ключевых положений договора, включая условия поставки, оплаты и ответственности сторон.
2. Анализ и адаптация ИНКОТЕРМС для конкретного внешнеторгового контракта. Описание: Исследование различных условий ИНКОТЕРМС и их применение в зависимости от специфики сделки и взаимоотношений сторон.

3. Правовые аспекты и особенности составления лицензионных договоров на интеллектуальную собственность. Описание: Включение в работу вопросов защиты интеллектуальной собственности, сроков и условий использования лицензий.
4. Разработка комплексного договора международной поставки с учетом валютных и логистических рисков. Описание: Создание договора, включающего меры по минимизации рисков, связанных с изменением валютных курсов и задержками в логистике.
5. Составление договора международной купли-продажи с использованием аккредитива. Описание: Подробное описание процесса и условий использования аккредитива как метода обеспечения платежей.
6. Неустойка в международной торговле: особенности и практика применения” Описание: Разработка договора с включением условий предоставления неустойки.
7. Договор международного франчайзинга: структура и ключевые положения. Описание: Анализ и составление договора франчайзинга, учитывающего правовые и коммерческие аспекты.
8. Инжиниринг и трансфер технологий: составление договора на оказание инжиниринговых услуг. Описание: Включение в договор условий по передаче технологий и оказанию инжиниринговых услуг.
9. Анализ и составление договора международной аренды оборудования. Описание: Разработка условий аренды, ответственности сторон и возврата оборудования.
10. Составление договора международной перевозки товаров. Описание: Включение в договор условий транспортировки, страхования и ответственности перевозчика.
11. Разработка договора международного факторинга. Описание: Описание процесса и условий факторингового соглашения для обеспечения платежей.
12. Составление договора международного лизинга. Описание: Включение условий лизинга, прав и обязанностей сторон, а также возврата имущества.
13. Договор международного строительного подряда: структура и ключевые положения. Описание: Разработка договора на выполнение строительных работ с учетом международных стандартов и практик.
14. Составление договора международной коммерческой концессии. Описание: Анализ и разработка условий договора коммерческой концессии.
15. Правовые аспекты и составление договора международного торгового партнерства. Описание: Включение в договор условий сотрудничества, распределения прибыли и разрешения споров.
16. Составление договора международного дистрибьюторского соглашения. Описание: Разработка условий сотрудничества между производителем и дистрибьютором, включая права на продажу, территории, обязательства и условия оплаты.
17. Разработка договора международной совместной деятельности. Описание: Включение в договор условий сотрудничества, распределения затрат и прибыли, а также управления совместными проектами.
18. Составление договора международной перевозки опасных грузов. Описание: Учёт специфических требований и стандартов для транспортировки опасных материалов, включая страхование и ответственность перевозчика.
19. Составление договора международного технологического трансфера. Описание: Разработка условий передачи технологий между сторонами, включая права на использование, конфиденциальность и обязательства по внедрению.
20. Разработка договора международной гостиничной франшизы. Описание: Включение условий франчайзингового соглашения в гостиничном бизнесе, прав на использование бренда, стандартов обслуживания и финансовых обязательств.

Семинарское занятие № 6

Цель занятия: оценка уровня усвоения учебного материала и способности применять полученные знания на практике.

Форма проведения – контрольная работа.

Вопросы для проведения контрольной работы:

1. Назовите основные законодательные акты, регулирующие внешнеторговую деятельность в Российской Федерации.
2. Какими полномочиями обладает ВТО в регулировании международной торговли?
3. Какими способами государство может осуществлять построение внешнеэкономической политики и ведения международной торговли?
4. Какие правовые инстанции уполномочены разрешать споры между участниками международной торговли?
5. Какую роль играют транснациональные корпорации в формировании внешнеэкономической деятельности государства?
6. В чем заключается различие в деятельности международной торговой палаты и международного валютного фонда?
7. Дайте юридическую характеристику деятельности ЕАЭС в области международной торговли.
8. В каких целях используется ИНКОТЕРМС в международных соглашениях?
9. Назовите ключевые характеристики международного договора купли-продажи.
10. Раскройте содержание внешнеторгового контракта.
11. Какие способы обеспечения исполнения обязательств вам известны?
12. В чем заключаются отличия между неустойкой и залогом как способов обеспечения исполнения обязательств?
13. В чем заключаются отличия факторинга и форфейтинга как способов обеспечения исполнения обязательств?
14. Какие виды гарантий во внешнеэкономической деятельности вам известны?
15. В каких случаях используется интеллектуальная собственность в международной торговле?
16. Что такое ноу-хау и какие существуют особенности его регистрации?
17. Какие международные соглашения в сфере защиты интеллектуальной собственности вам известны?
18. Что такое международное лицензирование и инжиниринг?
19. В чем заключается организация и планирование внешнеэкономической деятельности предприятия?
20. Каким образом производится оценка экономической эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия?

9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ

Рекомендации по подготовке докладов

Подготовка доклада как метод представляет собой самостоятельную научно-исследовательскую работу, где магистрант раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения и собственные взгляды, развивая навыки анализа и систематизации информации. Этот метод способствует углубленному изучению темы, формированию критического мышления и академического стиля изложения, а также умению эффективно представлять результаты своей работы перед аудиторией.

Основные требования к докладу: информативность, полнота изложения; объективность, неискаженное фиксирование всех положений первичного текста; корректность в оценке материала.

Вместе с докладом также магистрант подготавливает презентацию, отражающие основные тезисы доклада.

Структура доклада:

- заголовочная часть (наименование темы);
- основные положения доклада в соответствии с выбранной темой;
- анализ, изложение результатов и выводов;
- заключительная часть (краткий комментарий, в котором магистрант выражает свое отношение к проблемам, затронутым в докладе).

Рекомендации по защите творческой работы

Цель творческой работы в рамках дисциплины «Юридическое обеспечение международной торговли и ВЭД» заключается в развитии у магистрантов навыков составления юридически значимых документов, таких как договоры международной купли-продажи, соглашений о сотрудничестве, договоры франчайзинга и факторинга, и другие соглашения, а также в освоении методов эффективного ведения внешнеэкономической деятельности.

Творческая работа направлена на формирование компетенций в области анализа и применения международных и национальных правовых актов для решения практических задач в сфере международной торговли.

Последовательность действий в ходе подготовки творческой работы:

- анализ условий международного договора;
- выбор и описание правовых норм, применяемых при разработке международного договора;
- сбор, систематизация и анализ полученных данных;
- разработка структуры и ключевых положений международного договора;
- включение необходимых условий в соответствии с темой творческой работы;
- учет специфических требований и стандартов в соответствии с темой творческой работы;
- подробное описание процессов и условий предмета международного договора;
- подведение итогов, оформление международного договора, его презентация;
- выводы, оценка проблем, возникших при подготовке международного договора.

Структура творческой работы:

- титульный лист;
- структура международного договора;
- введение;
- основная часть международного договора (тело договора);
- заключение;
- список использованных источников.

В оглавлении приводятся названия структурных элементов творческой работы с указанием страниц, с которых они начинаются.

Во введении фиксируется описание темы творческой работы и условий, в соответствии с которыми необходимо подготовить международный договор; указываются цель и задачи творческой работы; методы творческой работы.

Структура международного договора отражает последовательное изложение всех условий и положений, регулирующих отношения между сторонами, и включает в себя преамбулу, основную часть и заключительные положения.

Основная часть посвящена разработке международного договора в соответствии с темой и условиями творческой работы. Здесь подробно излагаются права и обязанности сторон, механизмы реализации договоренностей, порядок урегулирования споров, а также другие существенные аспекты, которые обеспечат эффективное и юридически корректное взаимодействие между участниками договора в контексте международной торговли и внешнеэкономической деятельности.

Заключение содержит перечень наиболее интересных и важных выводов, вытекающих из результатов и общего содержания работы.

Список использованных источников включает перечень документов и материалов, которые были использованы при составлении международных договоров и анализе правовых аспектов внешнеэкономической деятельности.

Этот список оформляется в соответствии с государственными стандартами библиографического описания, такими как ГОСТ Р 7.0.100-2018 и ГОСТ Р 7.0.5-2008, и может содержать законодательные акты, монографии, учебники, статьи из научных журналов, а также электронные ресурсы, расположенные в алфавитном порядке.

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины: углубление знаний в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности; формирование компетенций в области правовых основ международной торговли и управления внешнеэкономической деятельностью; освоение практических навыков подготовки и реализации внешнеэкономических контрактов.

Задачи:

- овладение правовыми и организационными основами регулирования внешнеторговой деятельности;
- освоение способностей анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности;
- развитие навыков в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности;
- развитие навыков профессиональной аргументации при юридической оценке внешнеэкономической деятельности и принятии управленческих решений.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- правовые и организационные основы регулирования внешнеторговой деятельности;
- сущность внешнеторговых и иных внешнеэкономических операций, виды внешнеторговых сделок, способы их оформления и порядок подписания, специфику совершения сделок на различных рынках;
- характер договорных отношений между участниками внешнеэкономической деятельности, применяемые виды договоров, их основные условия, специфику взаимоотношения сторон при экспорте и импорте товаров;
- содержание контрактов, их постатейные условия, обеспечивающие интересы отечественных участников внешнеэкономической деятельности, применение типовых форм контрактов и общих условий поставки товаров.

Уметь:

- анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности;
- составлять и обрабатывать необходимые документы, необходимые для установления внешнеэкономических связей с зарубежными контрагентами;
- оформлять необходимый комплекс внешнеторговых документов для осуществления внешнеэкономической деятельности;
- анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности.

Владеть:

- понятийным аппаратом в области юридического обеспечения международной торговли и внешнеэкономической деятельности;
- навыками использования нормативных правовых документов во внешнеэкономической деятельности;
- навыками профессиональной аргументации при юридической оценке внешнеэкономической деятельности и принятии управленческих решений;
- способностью составления международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности.

Рабочей программой предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль и промежуточная аттестация в форме зачета

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 3 зачетных единицы.